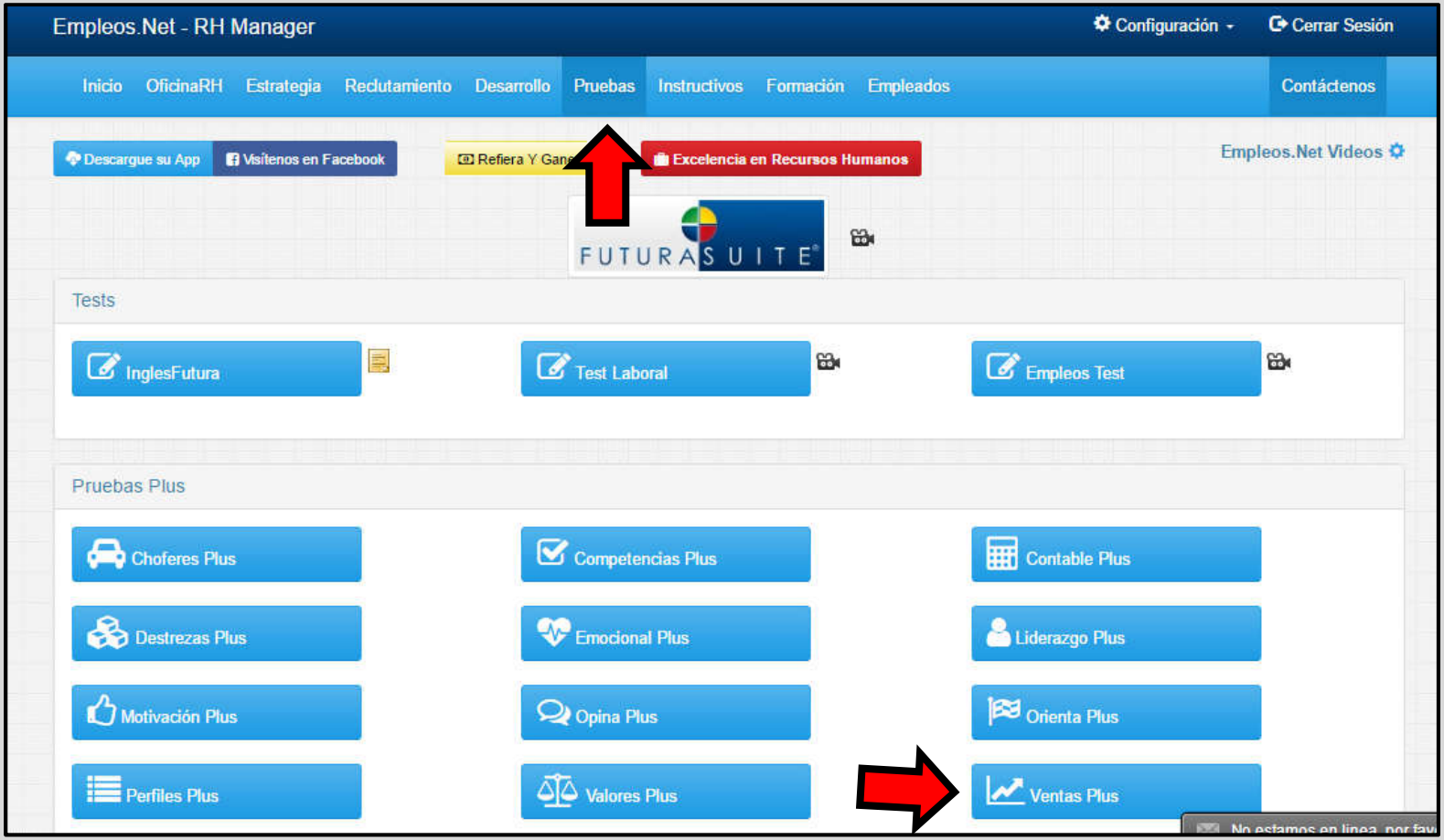
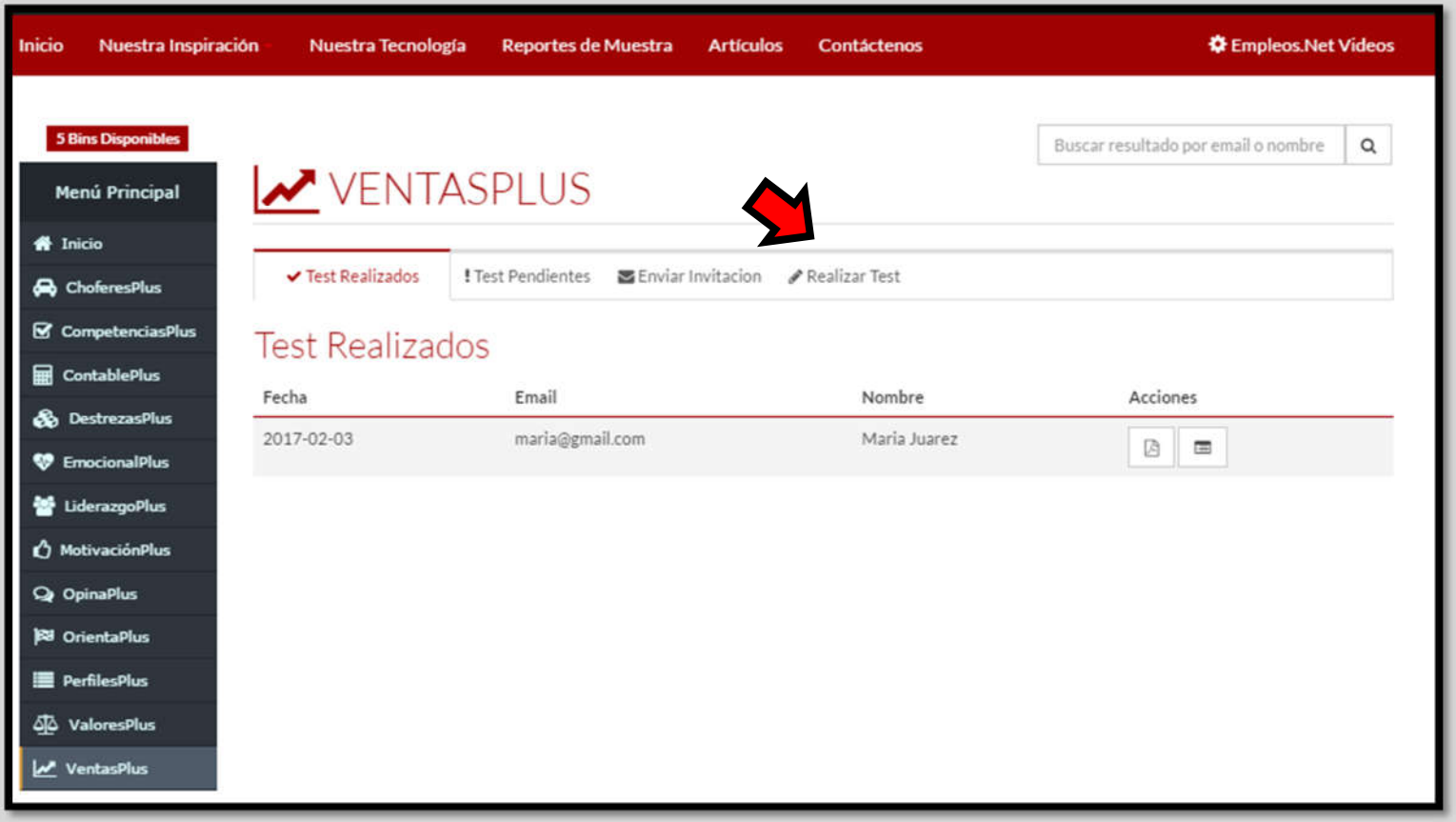
Herramienta

Ventas Plus

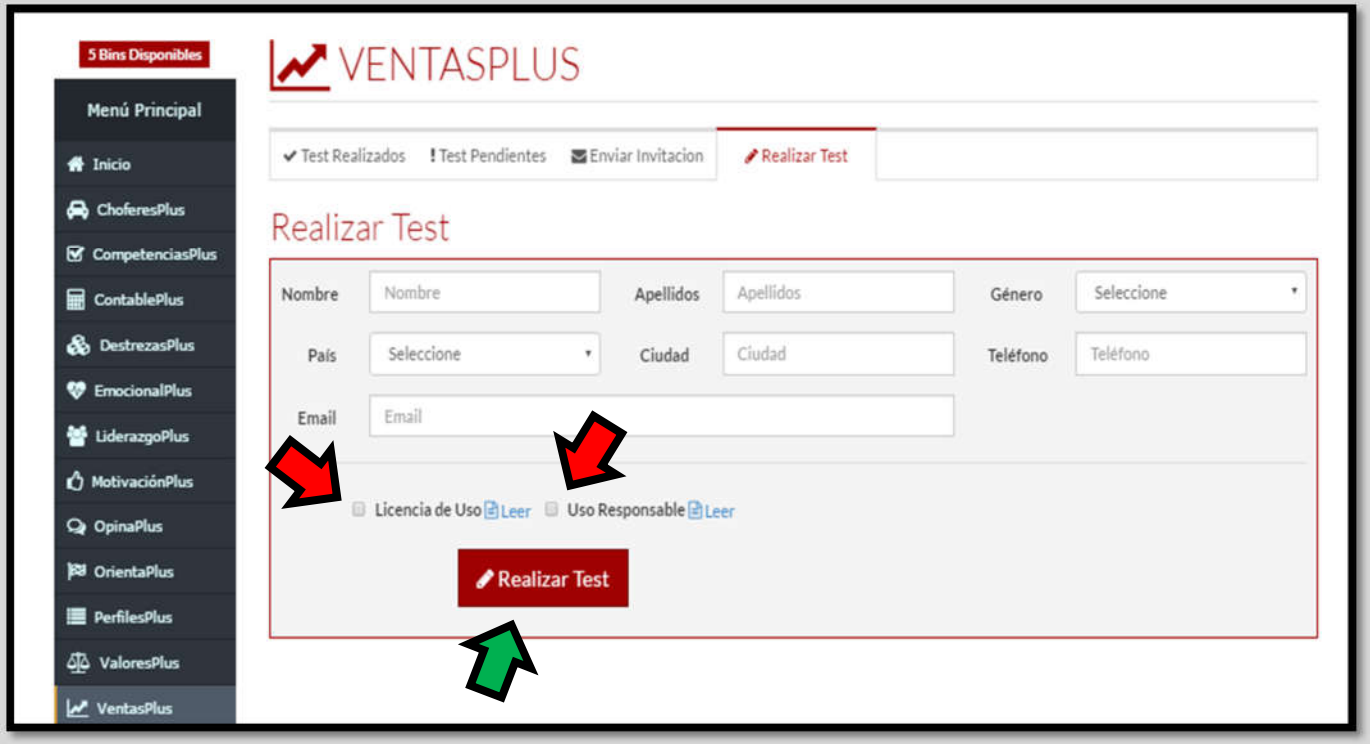
PRUEBAS


Empleos.Net - RH Manager
Configuración
Cerrar Sesión
Inicio
OficinaRH
Estrategia
Reclutamiento
Desarrollo
Pruebas
Instructivos
Formación
Empleados
Contáctenos
Descargue su App
Visítenos en Facebook
Refiera Y Gane
Excelencia en Recursos Humanos
Empleos.Net Videos
FUTURASUITE
Tests
InglesFutura
Test Laboral
Empleos Test
Pruebas Plus
Choferes Plus
Competencias Plus
Contable Plus
Destrezas Plus
Emocional Plus
Liderazgo Plus
Motivación Plus
Opina Plus
Orienta Plus
Perfiles Plus
Valores Plus
Ventas Plus

Pasos para realizar el test Ventas Plus



- **Hacer CLICK en donde dice Realizar Test.**

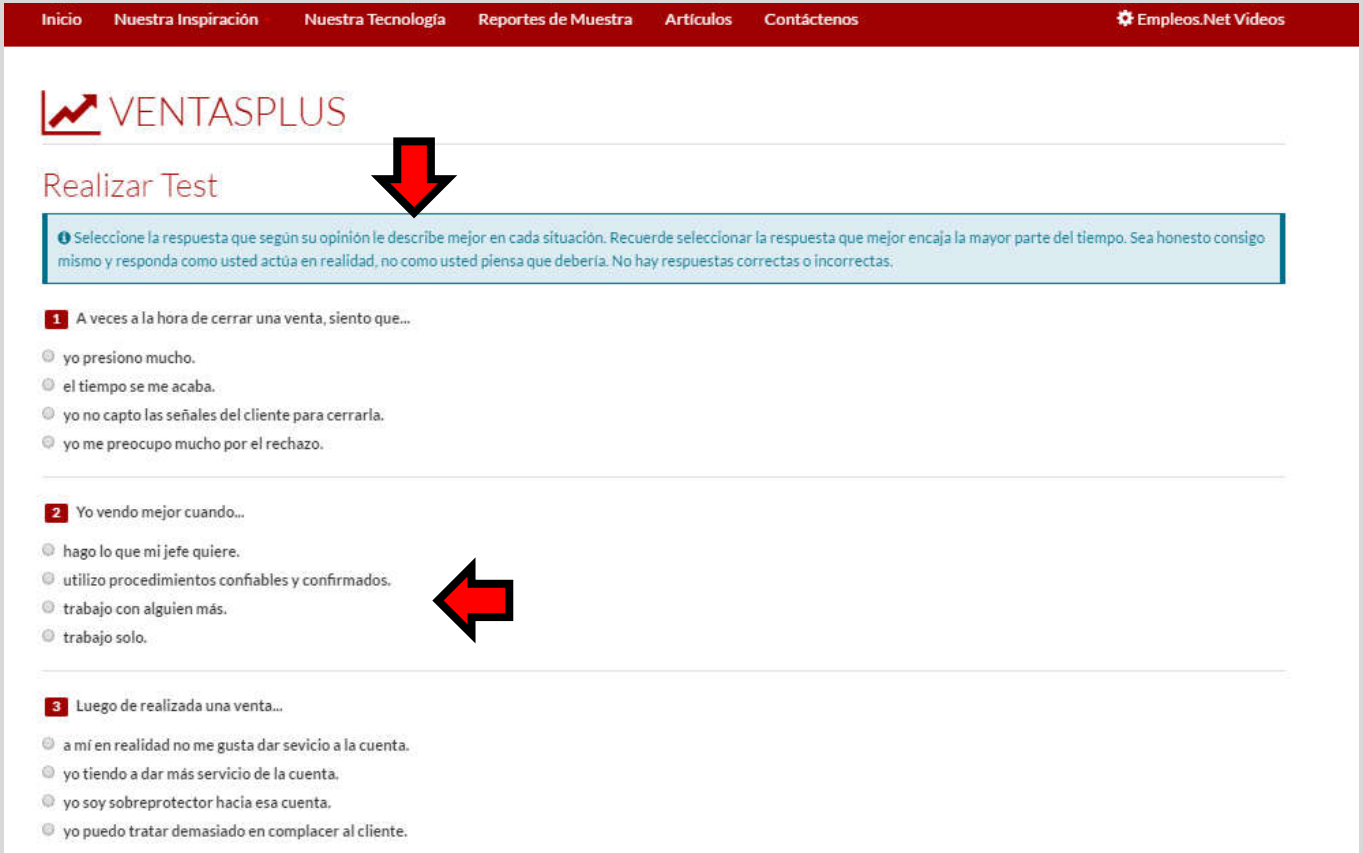


- **Luego se deberán rellenar todos los campos solicitados.**

- **Una vez completados, tendrán que leer y remarcar en donde dice <u>Licencia de Uso</u> y <u>Uso Responsable</u> de la prueba.**

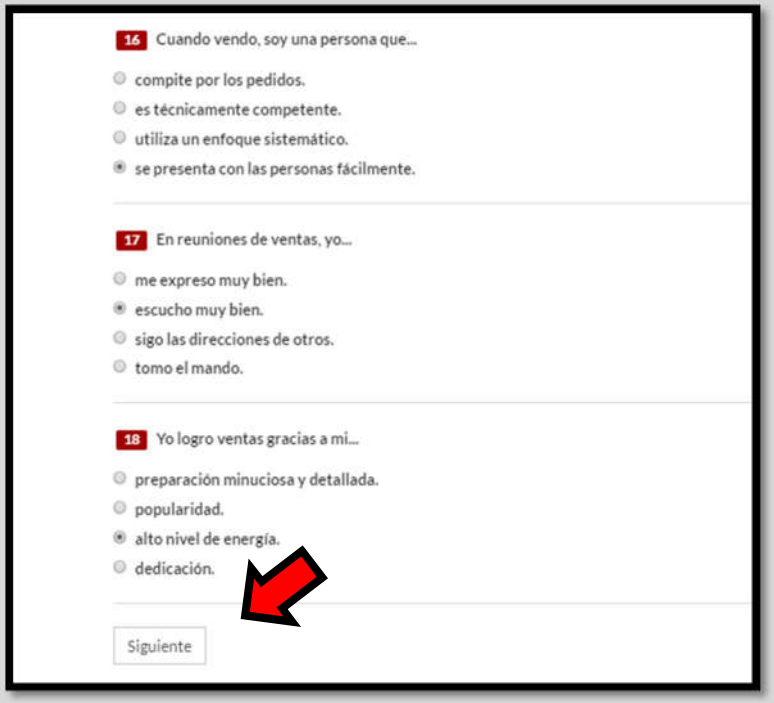
- **Hecho esto, pasamos a Realizar el Test.**

- **Cuando accedemos al test, un recuadro en color celeste nos advierte sobre elegir la opción más apegada a la realidad.**



- **Las preguntas están pensadas para dar una respuesta personal y subjetiva.**

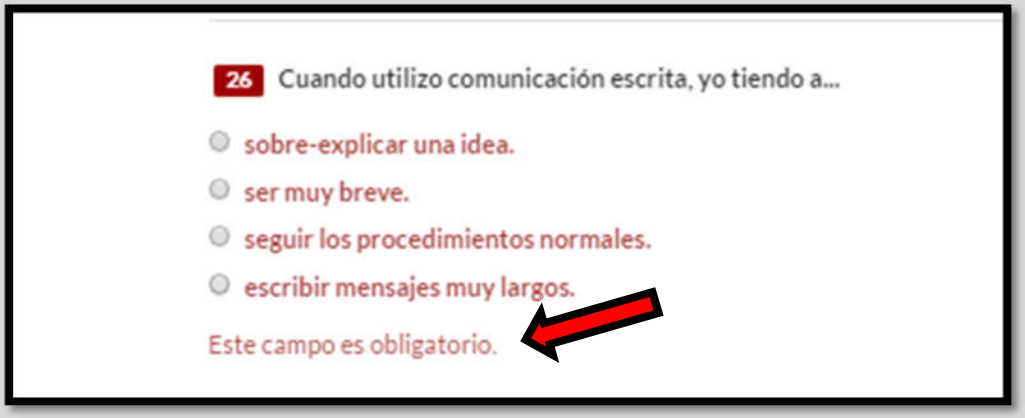
- **Hay que ir eligiendo comprometidamente las opciones, leyendo atentamente.**

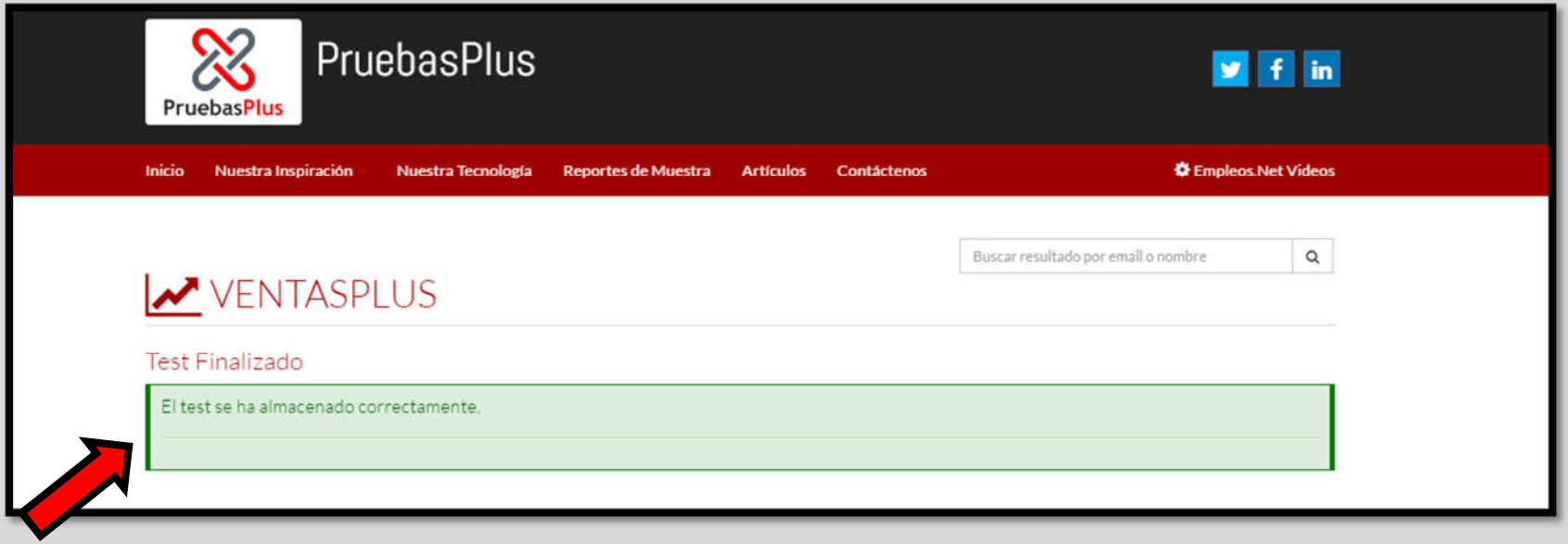


- **Cuando llegamos al final de la página, damos CLICK en Siguiente.**

- **Son 83 preguntas en total.**

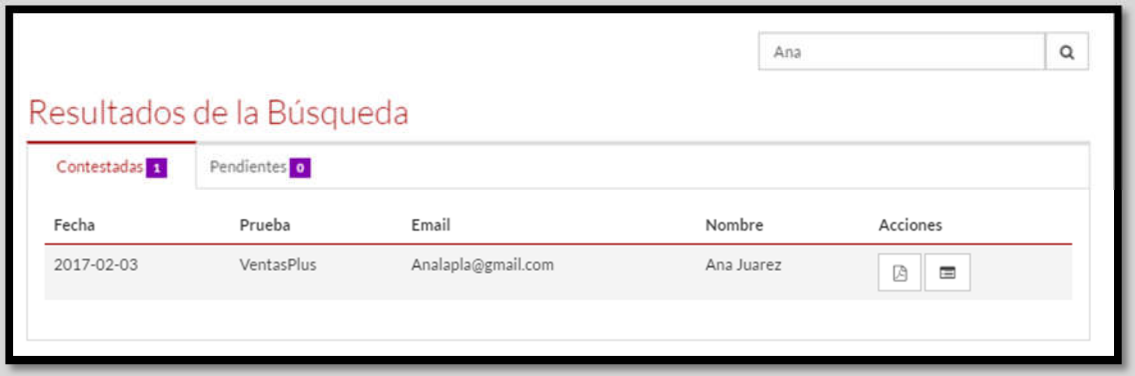
- **En el caso de que hayamos pasado por alto alguna parte, la página nos dará aviso de completarla para continuar.**

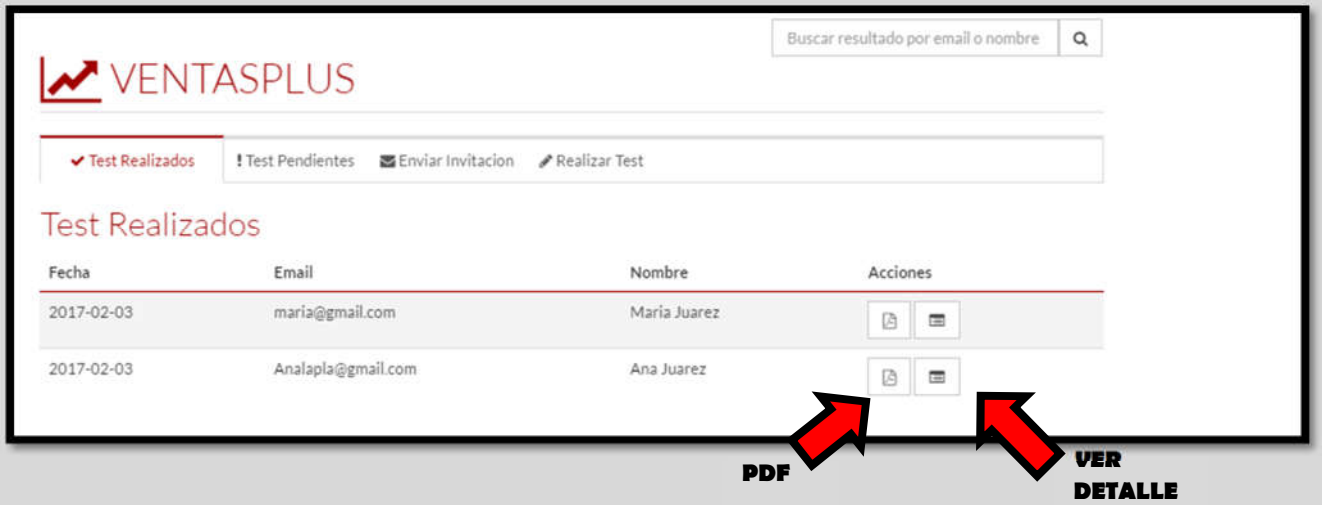




- **Cuando hayamos completado el test aparecerá el siguiente mensaje en un recuadro de color verde.**
- **Se pueden ver los resultados buscando por nombre o email.**

Por Ejemplo:





- **Hay dos tipos de acciones a realizar con los resultados. Se pueden descargar en formato PDF o bien se puede ver el detalle en la misma página.**

- **En las siguientes imágenes podemos ver los resultados de un test Ventas Plus y los campos de evaluación que abarca. Estos se organizan porcentualmente según las respuestas dadas por los participantes:**

Los resultados se clasifican en las sigientes categorías:

Estilo de Ventas:

- **Rápido**
- **Hablador**
- **Persistente**
- **Preciso**

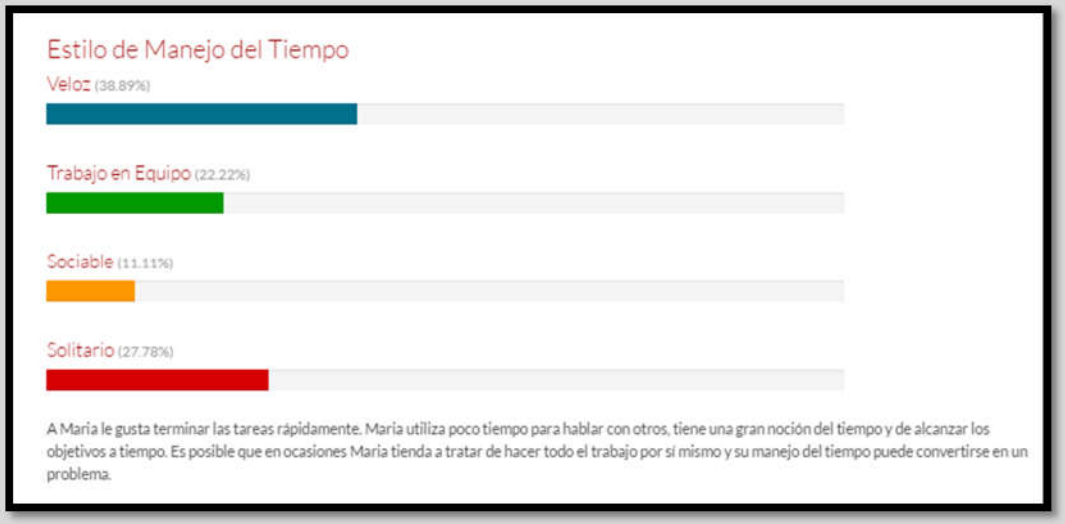
- **Debajo de cada categoría hay una leyenda con una explicación extendida de los resultados expresados en porcentajes.**

Estilo de Comunicación:

- Audaz
- Expresivo
- Compasivo
- Técnico

Estilo de Negociación:

- Insistente
- Amistoso
- Firme
- Seguro

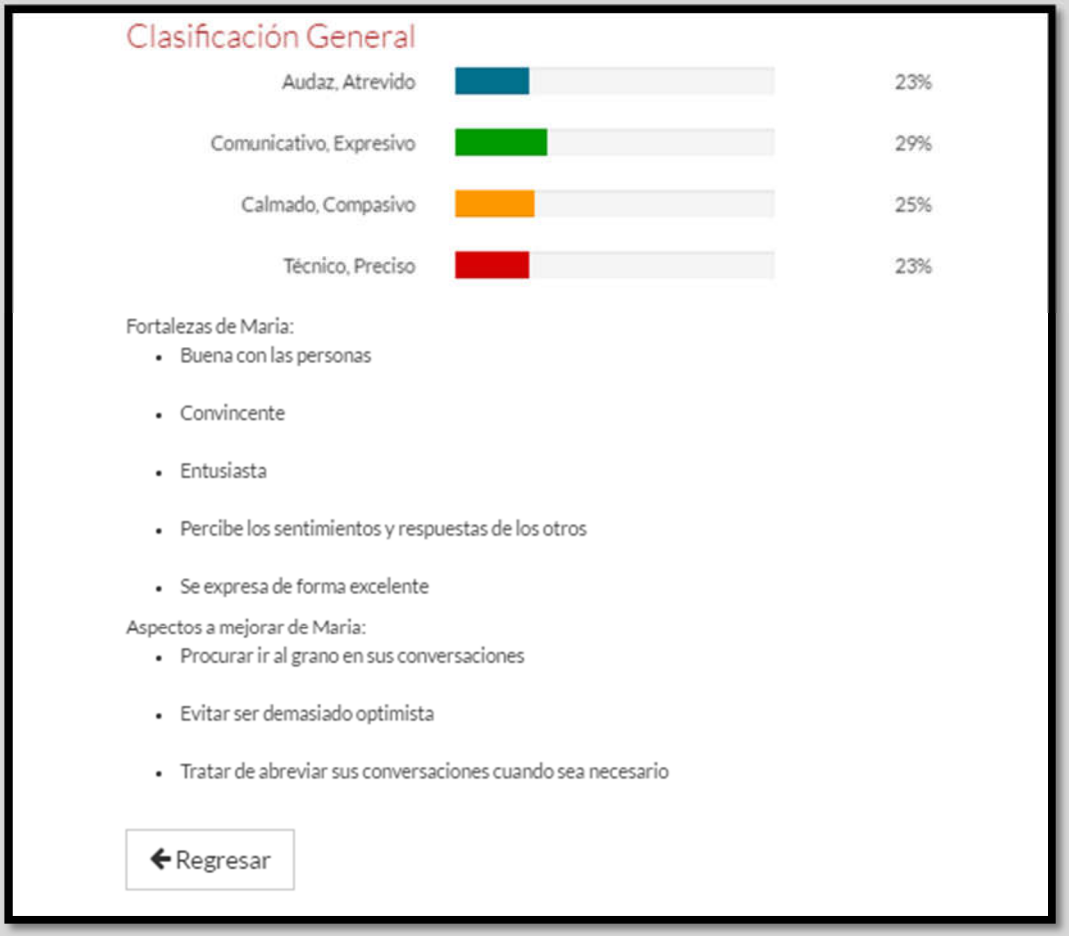


Estilo de Manejo del Tiempo:

- Veloz
- Trabajo en Equipo
- Sociable
- Solitario

Estilo de Presentacion:

- Audaz
- Expresivo
- Compasivo
- Técnico



- **Como conclusión se brinda una Clasificación General de la persona que realizó el test. Resaltando sus fortalezas y los aspectos a mejorar.**